

## ACCOUNT MANAGER (HYBRIDE)

Als Account manager help jij ons verder te groeien. Jij bezoekt onze klanten om ze te helpen met vaktechnische kennis over hout en houttoepassingen. Het is een veelzijdige functie waarbij je relatiebeheer, acquisitie en het meedenken in commerciële oplossingen met elkaar combineert. Bijt jij je graag vast in technische zaken? Ook ontwikkeling tot productspecialist behoort tot de mogelijkheden.

### Jouw verantwoordelijkheden

Jouw kracht is onze klanten helpen met vaktechnische kennis. Je geeft een snelle reactie op vragen en je begeleidt orders van begin tot het eind. Verkoop beperkt zich niet tot de houtsoorten uit eigen voorraad. Ook houtbewerkingen en eventuele inkoop bij onze vaste leveranciers behoren tot jouw verantwoordelijkheden.

- Benaderen van (potentiële) klanten. Zelf op zoek gaan naar interessante kansen en bestaande leads.
- Adviseren van (potentiële) klanten over onze hout en houttoepassingen. Waarbij je altijd de behoefte van de klant centraal stelt.
- Opstellen van offertes, deze zorgvuldig opvolgen en zorgen dat de order er komt. Natuurlijk heb je alles intern goed afgestemd.
- Bewaken van de gemaakte afspraken met je collega's, klanten en leveranciers.
- Sparren met jouw sales- en marketing collega's over de juiste salesstrategie en het leadproces.

### Maak kennis met Boogaerd Hout

De Koninklijke Boogaerd Groep is een toonaangevende groep van bedrijven, die actief is in de import, verwerking en verkoop van hout en houtproducten. Boogaerd Hout is een familiebedrijf dat bestaat sinds 1741 en is onderdeel van deze groep. Wij onderscheiden ons door een klantgerichte focus op toegevoegde waarde en kwaliteit. Onze klanten zijn o.a.: hout- en bouwmaterialenhandel, houtverwerkende industrie, grond-, weg- en waterbouw, jachtbouw en export.

Inkoopverantwoordelijkheid

Product specialist  
binnen de groep

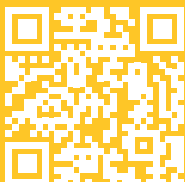
Eigen klantenkring

### Wat bieden wij:

- Een gezellig en goed op elkaar ingespeeld team
- Er zijn kansen om je te ontwikkelen tot een product specialist binnen de groep.
- Zelfstandige functie met vrijheid in handelen (verkoop en inkoop)
- Een werkomgeving in een jonge, ambitieus en internationaal team
- Een marktconform salaris inclusief pensioenregeling
- Budget om je kennis op peil te houden en persoonlijke ontwikkeling
- Bedrijfsuitjes, georganiseerd door onze eigen personeelsvereniging

*"In deze dynamische functie pak je samen met onze klanten interessante projecten aan. Van complete houten gevels tot aan mooie vlonders. De uitdaging om binnen je eigen klantenkring de vrijheid te hebben om alles zelfstandig te organiseren geeft een enorme energie boost. Elke dag weer als ik thuis kom denk ik, yes het is weer gelukt."*

Lars Bastiaansen  
Salesmanager



### Reageren

Ben jij die ondernemende Account manager die ervoor zorgt voor tevreden klanten en omzetgroei? Dan zijn wij geïnteresseerd in jou.

Stuur je inspirerende motivatie en CV ter attentie van Oscar Smeets naar [HR@boogaerd.nl](mailto:HR@boogaerd.nl). Je kunt hem ook bellen op 06-20042129 voor aanvullende informatie.

**BOOGAERDT**  **HOUT**

Boogaerd Hout  
Dorpsstraat 88  
2931 AG Krimpen aan de Lek

+31 180 551 552

[info@boogaerd.nl](mailto:info@boogaerd.nl)  
[www.boogaerdthout.nl](http://www.boogaerdthout.nl)